



**Instituto de Formación Profesional CBTech**

Estudie desde su hogar y obtenga un certificado universitario

Formación a distancia de  
**CURSO DE PROGRAMACIÓN  
NEUROLINGÜÍSTICA APLICADA A LA  
VENTA**

# Curso de Programación Neurolingüística Aplicado a la Venta

## Integrado como Módulo II del Experto en Gestión de Ventas

### Temario

#### 1. Unidad 1: Conceptos Básicos

- 1.1.1.1. Historia
- 1.1.1.2. ¿Qué es la P.N.L?
- 1.1.1.3. Supuestos básicos

#### 2. Unidad 2: Revelando la Estructura Subjetiva

- 2.1.1.1. Metaprogramas
- 2.1.1.2. Creencias
- 2.1.1.3. Criterios o Valores

#### 3. Unidad 3: Mejorando la Comunicación

- 3.1.1.1. El proceso de comunicación eficaz.
- 3.1.1.2. Rapport
  - ¿Cómo crear el RAPPORT?
- 3.1.1.3. Sistemas Representacionales
  - ¿Cómo detectarlos?
  - Algunos predicados que se usan de forma frecuente
  - Construcciones con base sensorial
    - Visual
    - Auditivo
    - Kinestésico
  - Los Procesos de pensamiento
  - Mapa Neurológico de los Patrones de Movimientos Oculares para personas Diestras
  - Indicadores Conductuales
- 3.1.1.4. Ejercicio
- 3.1.1.5. El Metamodelo: Modelo de precisión del lenguaje.
  - Generalización
  - Omisión
  - Distorsión
  - Violaciones