



Instituto de Formación Profesional CBTech

Estudie desde su hogar y obtenga un certificado universitario

Formación a distancia de
**CURSO DE PROGRAMACIÓN
NEUROLINGÜÍSTICA APLICADA A LA
VENTA**

Curso de Programación Neurolingüística Aplicado a la Venta

Integrado como Módulo II del Experto en Gestión de Ventas

Temario

1. Unidad 1: Conceptos Básicos

- 1.1.1.1. Historia
- 1.1.1.2. ¿Qué es la P.N.L?
- 1.1.1.3. Supuestos básicos

2. Unidad 2: Revelando la Estructura Subjetiva

- 2.1.1.1. Metaprogramas
- 2.1.1.2. Creencias
- 2.1.1.3. Criterios o Valores

3. Unidad 3: Mejorando la Comunicación

- 3.1.1.1. El proceso de comunicación eficaz.
- 3.1.1.2. Rapport
 - ¿Cómo crear el RAPPORT?
- 3.1.1.3. Sistemas Representacionales
 - ¿Cómo detectarlos?
 - Algunos predicados que se usan de forma frecuente
 - Construcciones con base sensorial
 - Visual
 - Auditivo
 - Kinestésico
 - Los Procesos de pensamiento
 - Mapa Neurológico de los Patrones de Movimientos Oculares para personas Diestras
 - Indicadores Conductuales
- 3.1.1.4. Ejercicio
- 3.1.1.5. El Metamodelo: Modelo de precisión del lenguaje.
 - Generalización
 - Omisión
 - Distorsión
 - Violaciones